

Joseba Iñaki Zugadi Cáceres
Técnico en Administración Agrícola
(+569) 6193 6979 – 9342 4313
izugadi@gmail.com

Profesional del área de la agricultura, con más de 20 años de especialización en la producción de uva de mesa de exportación. Especializado en negociación de contratos, desde la tercera a la sexta región del país. Experto en temas de desarrollo de proyectos, control de gestión, manejos productivos y técnicos, así como de toda la cadena de exportación.

Experiencia Profesional

Exportadora David del Curto S.A.
Jefe de Programa Uva de Mesa.

Julio 2018 a Julio 2020

Principales responsabilidades:

- Liderar las etapas de la cadena productiva y de exportación de la especie Uva de Mesa de la empresa.
- Diseñar, e implementar programas de manejo fitosanitario y prácticas laborales para campos de la empresa como de terceros.
- Diseñar y desarrollar programas para la contratación de terceros para el posterior resultado de su proceso productivo y de exportación 750.000 cajas exportadas
- Negociación de contratos de más de US\$ 6.000.000 para el negocio de uva de mesa.

Logros obtenidos:

- Crecimiento de 8% en cada año.
- Crecimiento en volumen de 100.000 cajas exportadas.

Sociedad Agrícola Las Juntas S.A Exportadora Subsole S.A. Abril 2011 a Junio 2019
Gerente General

Principales responsabilidades:

- Formación de la sociedad desde un inicio.
- Selección y contratación de equipos de trabajo.
- Desarrollo de Plan estratégico y master plant de la empresa.
- Negociación de principales proveedores, etc

Logros obtenidos:

- Diseño de la sociedad.
- Aprobación de Due Diligences
- Plantación de 150 hás en un periodo de 2 años 100% con variedades nuevas.
- Primer campo en Chile con plantación de Variedades como Autumn Crisp y Adora en Chile.

Exportadora Aconcagua Ltda.
Gerente Zonal III Región

Julio 1996 a marzo 2011

Principales Responsabilidades:

- Líder de equipo de trabajo en Copiapó y Vallenar
- Responsable de la contratación de Uva de Mesa para exportación de principales Productores de los Valles de Copiapó y Vallenar.
- Liderar la apertura de línea de trabajo enfocada en la compra de fruta a terceros.
- Liderar desde cero la factibilidad de exportación de Uvas desde Perú (Ica, Chincha, Pisco)

Logros obtenidos:

- Crecimiento de 200.000 cajas exportadas a 800.000 en 3 años.
- Principal proveedor de supermercado Costco USA de Chile.

Administrador General

Principales Responsabilidades:

- Responsable de la Administración de Fundo de 64,5 hás.
- Liderar procesos de presupuestos para las líneas de negocio de Producción De Uva de Mesa de Exportación.
- Liderar procesos de negociación de contratos, selección de Recursos humanos para trabajar en el campo, cumpliendo con las normativas legales y financieras de la organización.

Logros obtenidos:

- Formación de equipos de trabajo (durante la cosecha llegando a 120 personas.
- Tomar el campo recién comprado por la empresa y reconvertirlo en un 100% el primer año.

Sociedad Agrícola del Monte S.A.

Mayo 1995 a Junio 1996

Sub - Administrador Fundo El Mariscal.

Principales Responsabilidades:

- Coordinación de actividades del campo para un fundo de 400 hás
- Coordinador de personal 380 personas
- Manejo de cultivos como Cebolla de exportación, tomate para industria y planta deshidratadora para pasas rubias.

Estudios

INACAP.

Técnico en Administración Agrícola. Mención Vides, frutales y cultivos

1989

Universidad Católica de Chile

Diplomado Gestión de Agronegocios

2018

Universidad de Chile

2005

Diplomado en Gestión y evaluación de Proyectos agroindustriales;

Universidad de Chile

2004

Diplomado de Fisiología de la Vid; Universidad de Chile;

Participación en Seminarios como expositor:

2011 - Mentor - Coaching Diplomado Fomento a las Exportación de la empresa Agrícola PROCHILE; Universidad de Chile.

2009 - Expositor en Seminario ASOEX "Actualización y expectativas de la Uva de Mesa"

2010 - Expositor en Seminario ASOEX "Herramientas para abordar la baja del tipo de cambio" Mejora en la Productividad de la Mano de Obra.

2009 - Expositor en Seminario Cámara Peruana de Comercio, Trujillo Perú, "Implementación de SIMAPRO en la industria agrícola".

2009 - Expositor en Seminario ASOEX-AGROCAP-OIT "Mejoramiento de la Productividad de la Mano de Obra Agrícola" Implementación SIMAPRO.

Otros

Presidente de la Asociación de Productores y Exportadores Agrícolas del Valle de Copiapó APECO; Durante los periodos: 2006-2007 y 2008-2009.

Idioma

Inglés

Computación:

Avanzado

Actividades complementarias:

Runner

Referencias Laborales:

Rodrigo Duran, Director Comercial Exportadora David del Curto S.A. Teléfono +569 98738578

Rodrigo Mira Gerente Comercial Programas Uva de Mesa y Carozos Exportadora David Del Curto S.A +56978897161

Julio Domínguez, Gerente Agrícola Exportadora Subsole S.A. +56998272443

Rodrigo Arévalo, Gerente Producción Exportadora Rio Blanco SPA. +56974998784